

半日セミナー

<対象>

経営者

自ら考え成果を出す

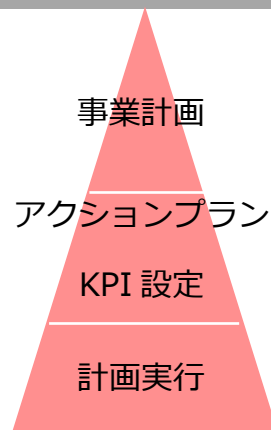
# 営業組織づくりセミナー

～行動力と成果を向上させる営業変革ストーリー～

うまく機能している企業組織には、利益目標と経営理念に従った戦略と事業計画があり、それに従った具体的なアクションプラン（行動計画）と KPI（重要な業績評価指標）があります。

中でも営業組織が（チームとして）責任を持つのは、事業計画を実行するためのアクションプラン・KPI（重要な業績評価指標）の設定と、それを PDCA サイクルで日々活動として営んでいくことが「自ら考え成果を出す営業組織」には必須となります。

今回のセミナーでは、コンサルティング現場の営業変革事例や成果の出る PDCA サイクル構築のポイントを中心にお伝えするとともに、すでに取り組みされている組織から、生の声をお届けいたします。



|     |   |
|-----|---|
| 日時  | 2019年7月25日（木）<br>13:15～16:45  |
| 会場  | 神奈川中小企業センター（関内）<br>JR・地下鉄関内駅南口徒歩5分  |
| 対象  | 経営者等（定員20名）   |
| 講師  | 小林 誠 氏 日本生産性本部<br>主任経営コンサルタント   |
| 参加費 | 賛助会員（1名）：5,000円（税込）<br>一般（1名）：7,000円（税込）<br>経営者、担当役員様など複数名でのご参加も効果的です。<br>2名様（20%割引）、3名様（30%割引） |

## このような経営課題はありませんか？

- 若手営業人材が指示待ちで行動しない
- 営業チームの業績は特定のエース人材頼み
- 営業会議は数字の積み上げ討議・案件の発表会

## ではどのようになればよいのでしょうか？

- ◇業績アップにつながる営業活動を増やすには？
- ◇営業パーソンのやる気を引き出すには？
- ◇営業成果の再現性を高めるには？

## プログラム

### 1. 変革事例の紹介～LIVE対談！

- ベストプラクティスの共有

### 2. 営業組織変革を起こす計画策定の勘所

- どのような計画が「現場が実行する計画」なのか
- 計画策定時に考えるべきポイント
- KPIの意味/効果と設定のしかた

### 3. 変革を起こす計画実行の勘所

- 現場の“実行”にいかにして継続性をもたせるか
- 「頓挫」に対する予防と、発生してしまったときの応急処置
- “現場発”のあらたな計画



早稲田大学商学部卒業後、住友スリーエム株式会社産業材営業、プロダクト・マーケティングに従事。担当する製品ブランドを売上縮小状態から再生軌道に乗せる。その後、中小企業の取締役役に就任し、同社事業規模拡大に貢献。1年で黒字化、5年で事業規模を2倍にする。日本生産性本部経営コンサルタント養成講座を修了。本部経営コンサルタントとして、各種事業体の経営指導・人材育成の任に当たる。

WEB: 営業組織づくり <http://eigyohenkaku.jp/>



申込みについて

お申し込みは、下記「参加申込書」をFAXでお送り下さい。開催2週間前までに郵送にて請求書ならびに参加証を、派遣責任者の方へ送付申し上げます。前日までに届かない際は、お手数ですが事務局までご連絡下さい。

キャンセルについて

やむを得ずご欠席の場合は、代理の出席をご検討いただき、速やかにご連絡下さい。なお、キャンセルの場合は右記日程よりキャンセル料が発生しますのでご注意ください。

| キャンセル日          | キャンセル料 |
|-----------------|--------|
| 8営業日以前          | 無料     |
| 7営業日以降<br>～当日まで | 全額     |

**Fax:045-680-1864** ↑

経営者対象「自ら考え成果を出す営業組織づくり」

申 込 書

年 月 日

|                      |        |  |      |         |
|----------------------|--------|--|------|---------|
| 組織名                  | 業種:    |  | 組織区分 | 会員 / 一般 |
| 住 所                  | 〒      |  | TEL  |         |
|                      |        |  | FAX  |         |
| 派遣窓口<br>(請求書<br>送付先) | 氏名     |  | 部署   |         |
|                      | E-mail |  | 役職   |         |
| 参加者<br>1             | フリガナ   |  | 部署   |         |
|                      | 氏名     |  | 役職   |         |
| 参加者<br>2             | フリガナ   |  | 部署   |         |
|                      | 氏名     |  | 役職   |         |
| 参加者<br>3             | フリガナ   |  | 部署   |         |
|                      | 氏名     |  | 役職   |         |

※ 個人情報の取扱いについて

1. 参加申込によりご提供いただいた個人情報は、当本部の個人情報保護方針に基づき、安全に管理し、保護の徹底に努めます。参加されるご本人様におかれましては、内容をご確認、ご理解の上、お申込みいただきますようお願いいたします。2. 個人情報は、本セミナーの実施に関わる参加者名簿等の作成、当本部が主催・実施する各事業におけるサービス提供や事業のご案内、および顧客分析・市場調査のために利用させていただきます。3. 法令に基づく場合等を除き、個人情報を第三者に開示、提供することはありません。4. ご本人からの求めにより、開示対象個人情報の利用目的の通知、開示、訂正、追加又は削除、利用の停止、消去及び第三者への提供の停止に応じます。この件については、神奈川県生産性本部(電話:045-680-1863)までお問い合わせ下さい。5. 本案内記載事項の無断転載をお断りいたします。

問合せ

神奈川県生産性本部

〒231-0015 横浜市中区尾上町4-47 リスト関内ビル TEL:045-680-1863 Fax: 045-680-1864